

# INTEGRA УХОДИТ В ИНСТАЛЛ

Компания «Русская Игра» начинает дистрибуцию AV-компонентов бренда Integra, принадлежащего корпорации Onkyo: к домашним кинотеатрам присоединился мультитрум.

ТЕКСТ *Аркадий Коротов*

Как известно, чтобы остаться на плаву во время финансового кризиса, любое предприятие вынуждено принимать экстренные меры и подчас довольно серьезные. Некоторые фирмы, не желая рисковать, просто закрывают свои наиболее затратные проекты до лучших времен. Однако компания Onkyo решила, что такой путь не для нее, и разработала достаточно оригинальную стратегию для поддержания славы Premium-компонентов Integra.

Я побывал на конференции, на которой менеджер по продажам г-н Люк Хироши Уиима (Luke Hiroshi Ueyama) подробно рассказал о философии и наиболее интересных технических особенностях AV-компонентов Integra. В общих чертах маркетинговая идея проекта заключается в следующем. Не секрет, что в народе бытуют стереотипы: мол, к фоновой музыке не стоит предъявлять больших требований. Разработчики Integra, напротив, ни в коем случае не хотят упрощать схемотехнику и конструкцию своих детищ. Главная задача — закрепиться в почетной категории добротного Hi-Fi или даже доступного High End'a и вдобавок наделять AV-компоненты функциями, позволяющими интегрировать их в мультимедийные системы. Естественно, что такие умные аппараты продавать в обычных магазинах целесообразно. Поэтому компания Onkyo решила распространять всю продукцию марки Integra исключительно через инсталляционные компании или Hi-Fi-залы с комнатами прослушивания, в которых можно оценивать возможности систем Integra. Что касается мнения редакции Stereo&Video, то, на наш взгляд, эффект от такого маркетингового хода должен быть весьма ощутимым. Ведь если даже клиент не готов одновременно с инсталляцией ДК озвучить еще пару комнат, то, владея информацией о неординарных возможностях AV-источников и ресиверов Integra, он может вызвать установщика позже.

На практической части презентации сотрудники компании Integra продемонстрировали «умение» ресивера DTR-80.1 находить общий язык с компьютером (OS Windows 7, DLNA 1.5). К системе также необходимо подключить Wi-Fi-роутер. Заметим, что передовой функцией воспроизведения потокового аудио оснащены все ресиверы Integra, за исключением младшей модели DTR-30.1. Итак, DTR-80.1 довольно быстро прописался в локальную сеть и, получив свой законный IP-адрес, начал воспроизводить разнообразный контент (MP3, WMA Lossless, FLAC, WAV, Ogg Vorbis, AAC, LPCM). Примечательно, что все звуковые и другие настройки аппарата осуществляются с помощью компьютера, причем даже в режиме

удаленного доступа. Для инсталляторов эта функция особенно ценна, т. к. в случае любого сбоя установок нет необходимости лишний раз беспокоить клиента и терять свое драгоценное время — все решается в оперативном порядке посредством фирменного web-интерфейса.



## ЛИНЕЙКА ПОСТАВЛЯЕМЫХ В РОССИЮ АППАРАТОВ\*

- 9.2-канальный контроллер домашней сети **DHC-80.1** (100 000 руб.)
- Сетевые AV-ресиверы:**
  - 9.2-канальный **DTR-80.1** (120 000 руб.)
  - 9.2-канальный **DTR-70.1** (83 000 руб.)
  - 7.2-канальный **DTR-50.1** (60 000 руб.)
  - 7.2-канальный **DTR-40.1** (44 000 руб.)
- 7.2-канальный ресивер для ДК **DTR-30.1** (28 000 руб.)
- Процессор **DHC-80.1** с балансными выходами
- 9-канальный мощник **DTA-70.1** (93 000 руб.)
- 6-дисковый карусельный CD-чейнджер **CDC-3.4** (12 000 руб.)
- DVD-проигрыватель **DPS-6.9** (22 000 руб.)
- Классический стереоусилитель **ADM-30.1** (22 000 руб.)

\* Поставка Blu-ray-проигрывателя намечена на конец августа нынешнего года. Все источники и AV-ресиверы Integra оснащены двунаправленным портом RS-232, с помощью которого они могут интегрироваться с другими системами умного дома. Технические характеристики всех вышеперечисленных моделей — на сайте компании «Русская Игра» [www.integrators.ru](http://www.integrators.ru).

[01]

[01] 9.2-канальный домашний сетевой ресивер **Integra DTR-80.1** имеет престижный сертификат THX Ultra2 Plus и может интегрироваться с другими системами умного дома по RS-232.



[02]



[03]

*Интервью с менеджером по продаже господином Люк Хироши Уияма (Luke Hiroshi Ueyama).*

[02] Менеджер по продажам международного департамента компании Onkyo господин Люк Хироши Уияма (Luke Hiroshi Ueyama) рассказывает участникам конференции о философии бренда и маркетинговых планах отделения Integra.

[03] Технический специалист Кэжуя Кимура (Kazuya Kimura) проводит презентацию сетевых возможностей AV-ресиверов, которые подключались к ПК и воспроизводили различные аудиофайлы.

**Как гласит известная поговорка: «Время — деньги». В связи с этим вопрос. В какой срок вы рассчитываете добиться успеха на российском рынке?**  
Конечно, о прогнозах сейчас говорить рановато. Безусловно, наше руководство осознает, что определенная доля риска в этом проекте присутствует. Однако мы видим, что в России рынок заказных инсталляций развивается гораздо эффективнее, чем в европейских странах. Именно поэтому мы решили начать продвижение бренда Integra с вашей страны.

**Вы не планируете увеличить ассортимент продукции за счет продажи комплектов «все в одном», т.е. кроме AV-ресиверов вкладывать в комплект встраиваемые АС, настенные панели управления и др.?**

Безусловно, для конечного потребителя такой вариант может быть достаточно привлекательным, но поскольку мы рассчитываем продавать наше оборудование только через инсталляторов, то в первую очередь нам необходимо считаться с их интересами. Так что пока мы не видим необходимости продавать такие комплекты.

**Обновление линейки Integra будет осуществляться одновременно со сменой модельного ряда Onkyo или по другому принципу?**

Частично — да, но что касается программного обеспечения (ПО), то отдел, который занимается модернизацией ПО, работает только на бренд Integra. Поэтому

обновление модельного ряда Integra будет происходить без привязки к линейке Onkyo.

**Раз уж мы заговорили о ПО, то может ли пользователь сам отключить функцию Lock, изменить установки, а затем опять поставить защиту (допустим от детей)?**

Разумеется, такая возможность у него есть, но в свою очередь, инсталлятор имеет доступ через интернет к сервисному меню аппарата, и если он обнаружит ошибки в действиях клиента, то специалист может их легко исправить.

**В линейке Integra, предназначенной для России, сейчас отсутствует Blu-ray-проигрыватель, а в США продается Integra DBS-30.1. В конце августа для нас планируется поставка именно этого аппарата или более совершенного, например, с возможностью воспроизводить 3D-контент?**

В этом году мы вряд ли сможем сделать аппарат с 3D-поддержкой. Поэтому по функциональным возможностям модель для России будет близка к Integra DBS-30.1. ☺